

Меры поддержки экспорта для предпринимателей Московской области

от Фонда поддержки ВЭД
Московской области

ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА
МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

▼ ЭКСАР
▼ РОСЭКСИМБАНК

ВРЕМЯ ЗАДАТЬ СЕБЕ ВОПРОСЫ



Уверенно чувствуете себя в своей нише?

Как увеличить продажи и прибыль?

Где найти новых клиентов?

ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ ПОКУПАТЕЛИ

ВАШЕЙ ПРОДУКЦИИ

8 млн. чел.

Московская область

146 млн. чел.

Россия

243 млн. чел.

Русскоязычный мир
(бывшие республики
СССР)

8 млрд. чел.

Весь мир
(более 250 стран)

ТОП-30 ПРИОРИТЕТНЫХ СТРАН

- | | | |
|----------------|---------------|-----------------------|
| 1. Казахстан | 11. Бразилия | 21. Марокко |
| 2. Киргизия | 12. ЮАР | 22. Армения |
| 3. Китай | 13. Сингапур | 23. Саудовская Аравия |
| 4. Белоруссия | 14. Сербия | 24. Южная Корея |
| 5. Узбекистан | 15. Алжир | 25. Аргентина |
| 6. Таджикистан | 16. Туркмения | 26. Мексика |
| 7. Азербайджан | 17. Индонезия | 27. Нигерия |
| 8. Пакистан | 18. Таиланд | 28. Бангладеш |
| 9. Вьетнам | 19. Египет | 29. Эфиопия |
| 10. Иран | 20. ОАЭ | 30. Филиппины |

46% НАСЕЛЕНИЯ ПЛАНЕТЫ

Н.В.: Отобраны страны, входящие в межгосударственные объединения ЕАЭС, СНГ, БРИКС, ШОС, и не вводившие против России торговые санкции. **Синим цветом** обозначены страны, с которыми у России установлена зона свободной торговли.

ЭТАПЫ ЭКСПОРТА

1. Выбор рынка
2. Подготовка к требованиям рынка
3. Поиск покупателя
4. Переговоры и заключение контракта
5. Финансы и расчеты
6. Доставка и таможенная очистка
7. Возмещение НДС и получение субсидий

МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА

1

Новая мера

Сертификация производства и продукции, получение разрешений

Для МСП:

Софинансирование до 80% затрат, но не более 15 млн руб.

Для крупных:

Софинансирование до 50% затрат, но не более 15 млн руб.

2

Участие в международных выставках за рубежом (коллект. стенд)

Для МСП – бесплатно

Для крупных:

софинансирование до 50% затрат, но не более 3 млн руб.

3

Участие в международных выставках в РФ (коллект. стенд)

Для МСП – бесплатно

Для крупных:

софинансирование до 50% затрат, но не более 3 млн руб.

4

Поиск и подбор потенциального иностранного покупателя

Для МСП – бесплатно

Для крупных:

софинансирование до 50% затрат, но не более 5 млн руб.

5

Новая мера

Содействие в организации транспортировки на новые рынки

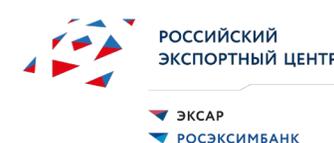
Для МСП:

Софинансирование до 80% затрат на транспортировку, экспедирование и логистику подрядчиков Московской области, но не более 5 млн руб.

6

Подробности на exportmo.ru

ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА
МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ



МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА

6

**Патентование
продукции**

Для МСП:
Софинансирование до
70% затрат, но не более
1 млн руб.

Для крупных:
Софинансирование до
50% затрат, но не более
1 млн руб.

7

**Размещение на
международных
электронных
торговых
площадках**

Для МСП – бесплатно
Для крупных:
софинансирование до
50% затрат, но не более
1 млн руб.

8

**Участие в
международных
бизнес-миссиях**

Для МСП – бесплатно
Для крупных:
софинансирование до
50% затрат, но не более
700 тыс. руб.

9

**Участие в
реверсных
бизнес-миссиях**

Для МСП – бесплатно
Для крупных:
софинансирование до
50% затрат, но не более
1 млн руб.

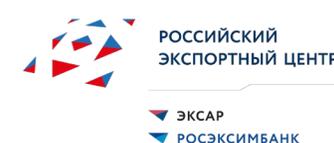
10

**Проведение
маркетинговых и
патентных
исследований**

Для МСП:
Софинансирование до
80% затрат, не более
300 тыс. руб.
Для крупных:
Софинансирование до
50% затрат, но не более
400 тыс. руб.

7 Подробности на exportmo.ru

ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА
МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ



МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА

11

Создание и модернизация сайта на иностранном языке

Для МСП:
Софинансирование до 80% затрат, но не более 150 тыс. руб.

Для крупных:
Софинансирование до 50% затрат, но не более 250 тыс. руб.

12

Содействие в переводе материалов на иностранный язык

Для МСП – бесплатно
Для крупных:
софинансирование до 50% затрат, но не более 50 тыс. руб.

13

Обучение в акселерационных программах экспорта

Для МСП:
Софинансирование до 80% затрат, но не более 1,5 млн руб.
Для крупных:
Софинансирование до 50% затрат, но не более 1,5 млн руб.

14

Семинары, вебинары, круглые столы по экспорту

Всем бесплатно

15

Консультации по правовым вопросам, логистике, таможене

Всем бесплатно

КАК ПОЛУЧИТЬ ПОДДЕРЖКУ

1. Сообщить в Фонд о желании экспортировать по телефону, через сайт, электронную почту
2. Принять звонок специалиста Фонда и договориться о видеоконференции Ваших сотрудников и специалистов Фонда
3. Сообщить на видеоконференции специалистам Фонда подробности о продукте, компании и планах
4. Подготовить со специалистами Фонда подробный план совместных действий
5. Следовать разработанному плану развития экспорта

✓ **Вывод продукта на экспорт в целевую страну**

Н.В.: Фонд осуществляет переход на безбумажную форму предоставления поддержки посредством электронного документооборота (ЭДО) и электронной цифровой подписи (ЭЦП)

РЕЗУЛЬТАТ ПОДДЕРЖКИ



ЭКСПОРТНЫЙ КОНТРАКТ

Ждем Ваших заявок!

info@exportmo.ru

8 (495) 150-39-41

exportmo.ru

ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА
МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

▼ ЭКСАР
▼ РОСЭКСИМБАНК